

Planifier vos actions commerciales pour trouver des clients



Objectifs de la formation

- ∞ Réaliser un état des lieux de l'activité
- ∞ Connaître les étapes du Plan d'Actions Commerciales (PAC)
- ∞ Construire et déployer votre PAC

PROGRAMME

Connaître la démarche générale du plan d'actions commerciales

- Analyser les forces et les faiblesses de l'entreprise
- Maîtriser les étapes du PAC
- Utiliser des outils adaptés pour le préparer

Définir la stratégie de l'entreprise et les objectifs

- Analyser et segmenter le marché
- Fixer des objectifs cohérents avec le positionnement de l'entreprise
- Prendre en compte les ressources nécessaires au PAC
- Fixer les actions et les délais de ces actions
- Effectuer une veille concurrentielle

Conduire Construire et déployer votre Plan D'actions Commerciales

- Identifier les types d'actions commerciales
- Valider une enveloppe financière
- Mettre en place les contenus
- Formaliser, présenter et communiquer votre plan d'actions commerciales
- Etablir un tableau de bord de pilotage

MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Alternance d'apports théoriques, d'échanges d'expériences et de mises en situation
Exercices pratiques et analyse de situations professionnelles

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Évaluation et/ou auto-évaluation des compétences acquises en fin de formation
Attestation de formation



Tarif autofinancement

490 €



Autres financements

Nous contacter pour connaître les modalités de prise en charge ou obtenir un devis.

Note : 5 / 5

Source CQF



Collectif



Multimodal



Public

Entrepreneurs et créateurs/repreneurs d'entreprise
Salariés
Demandeurs d'emploi



Prérequis

Prérequis évalués en amont de la formation en vue d'une proposition de formation adaptée



Durée de la formation

2 jours / 14 heures



Dates et lieux de la formation

Contactez le service formation ou consultez notre site Internet pour connaître les prochaines dates
<https://www.bge-4128.com/nos-formations/nos-offres-formations.html>

Délais d'accès à la formation

Prévoyez un minimum d'un mois pour accéder à la formation. Sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement.



Formateur

Nos formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.



Accessibilité

Formation accessible aux personnes à mobilité réduite. Pour toute autre situation de handicap, contactez le service formation pour répondre aux besoins spécifiques en rapport à votre situation.